



Il fundraising nell'emergenza?
Come cambia la raccolta fondi
in caso di crisi

Andrea Romboli

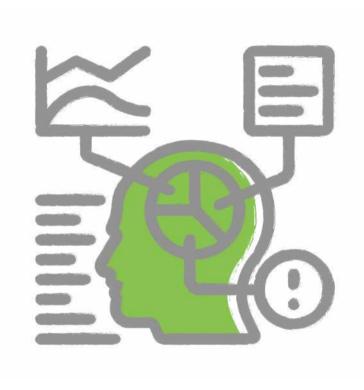
19 Marzo 2020

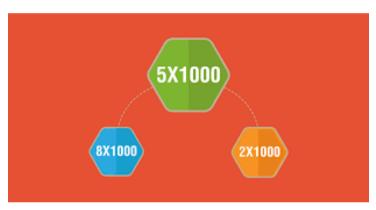
11:00-12:00





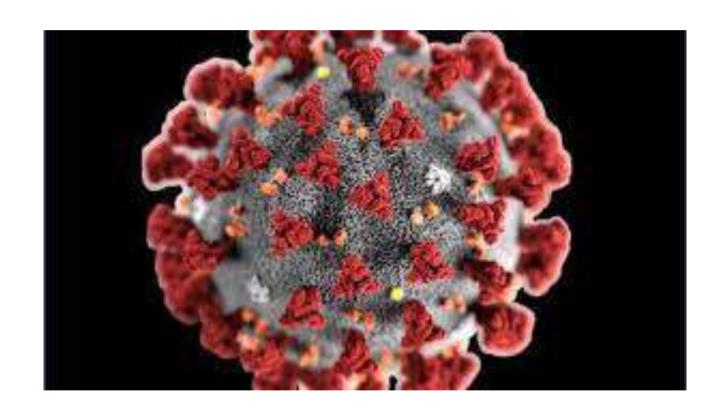
Tutti a seguire la strategia definita







Poi è arrivato LUI



Ha sconvolto le nostre abitudini Ha rivoluzionato le nostre esistenze Ha cambiato il nostro lavoro Ci ha messo di fronte alla nostra fragilità

Infine ha cercato di metterci tutti in quarantena

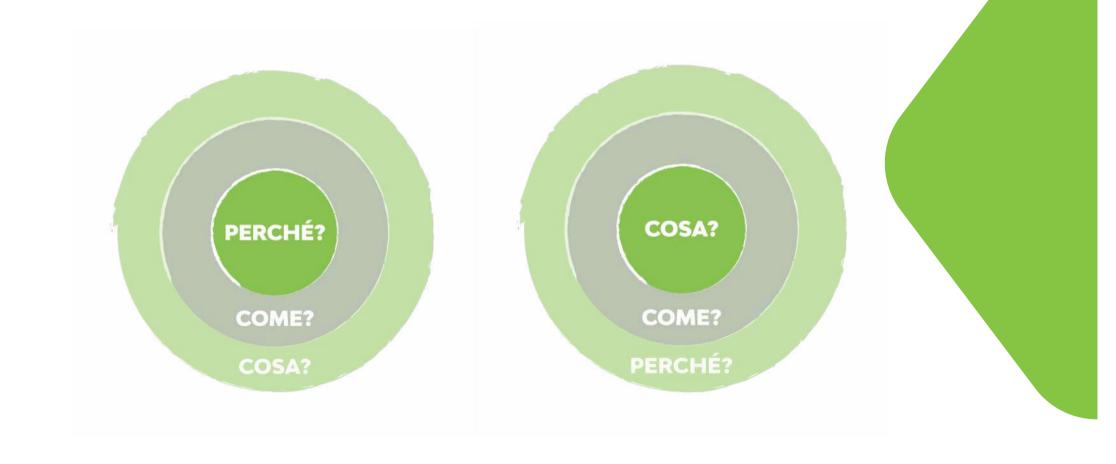
Ma non c'è riuscito!

Abbiamo Reagito





Ma siamo stati costretti a cambiare sguardo



Cosa?

- 1) Comunicazione Istituzionale per far rispettare le regole (la nostra mission è nella realtà)
- 2) La nostra organizzazione non è in quarantena! anche se la sede è chiusa stiamo NOI ci siamo
- 3) Continuiamo a chiedere aiuto per la nostra attività per i nostri progetti con GRAZIA, EQUILIBRIO E GRANDE ATTENZIONE

Come?

- 1. Social Media
- 2. Sito web
- 3. Un piano editoriale ben preciso.
- 4. E' importantissimo uscire QUOTIDIANAMENTE!
- 5. Formiamo i Volti della nostra organizzazione alla produzione «in casa» di clip video con il proprio Smartphone

Perché?

- 1) Non possiamo permetterci di prenderci una pausa (anche solo comunicativa) dovuta a questa situazione perché **proprio in momenti come questo**, dove le sedi sono chiuse e le persone si ritrovano a casa o a regime ridotto, vi più che mai l'opportunità di essere ascoltati.
- 2) inoltre quando tutto questo finirà (perché finirà!) tutti ricominceranno a comunicare e sarà premiato in quel momento chi non ha mai mollato.

E' dentro situazioni di fragilità che si scopre che nessuno può salvarsi da solo, che dipendiamo uno dall'altro, e che questa dipendenza non è un limite alla nostra libertà.

La fragilità diventa la condizione per realizzare delle possibilità.

Benasayag M., Schmit G., *L'epoca delle passioni tristi*



Via Madonna dello Schioppo 67 47521, Cesena (FC)



+39 0547 631351

◆ romboliassociati.com

